
SEO対策キーワード無限大！

無限大のキーワード・キーワード
モバオフ! 資料



〒163-0808
東京都新宿区西新宿2-4-1 新宿NSビル8階
株式会社インタースペース
モバイルアフィリエイト事業部
Tel:03-6821-0716(直通)




【1】モバオクとは

モバオク＝携帯での取引に特化したオークションサイト

オークションというと日本では「Yahoo!オークション」が有名ですが、最近勢力を伸ばしてきているのが「モバオク」です。
月額315円だけで出品し放題、落札し放題というシステムのため、出品代や落札手数料といった余計な手数料が要らず「Yahoo!オークション」に比べると比較的手軽に取引できるオークションサイトです。

手軽といってもきちんと取引に関しては監視を行っており、出品者・落札者の両者にとって安心な取引を行えるサービスの体制を整えています。

3大オークションの違い

			
出品数	◎ 品数・ユーザー数が共に多い。 ユーザーはPC利用者に偏っている。	○ 品数・ユーザー数は普通。 携帯ユーザーが格段に多い。	× ユーザーが少ないため なかなか落札されない。
手数料	△ いろいろな場面で手数料が取られる。	○ 月額315円のみ。	◎ 登録費など不要。 (落札時のシステム利用料のみ)
使用感	◎ 支払スタイルや取引種別も多数あり、 出品者・落札者が納得できる 環境が整っている。	◎ 携帯で手軽に落札できる。 落札後も携帯メールで連絡が 取りやすくスピードが速い。	△ 匿名で取引できるため 偽物や違法な出品が相次いでおり 出品者・落札者ともに懸念材料あり。

【2】モバオクのアフィリエイト

アフィリエイト案件詳細

■(284983) モバオク【みんなのケータイオークション】

【運営会社】株式会社モバオク

【成果対象】有料会員登録(月額315円)

【成果報酬】**550円 ★高額報酬が魅力です！★**

【成果承認】全承認

※docomoのコンビニ払いは入金後に成果発生となります。

それ以外のお支払い方法に関しましては自動承認となります。

【キャリア】i-mode、EZweb、Yahoo!

【案件詳細】国内最大級のケータイオークションサイトモバオク!!

会員数123万人、370万品の商品があり、ケータイ1つで出品から落札が行えます。

【予算上限】なし

「モバオク」は出品・落札に会員登録が必要なので、
その会員登録が成果対象となっているアフィリエイト案件となります。

★掲載希望の方はこのURLをクリック！★

<https://member.at-m.net/atm/p/shakehands.do?id=284983>

【2】モバオクのアフィリエイト

■ 年中需要があるカテゴリー（モバオクが強いジャンル）

■ ファッション

⇒携帯ユーザーがメインのため若いユーザーが多く、**ファッションブランドに注目度の高い年代**のためかなり需要が高いジャンルです。

■ キッズ/ベビー用品

⇒**ベビー用品は成長とともに着れなくなってしまう物なので、出品・落札ともに頻度の高いカテゴリー**となっています。また、小さなお子様がいらっしゃる場合、外出がしにくいいため携帯で購入を行う割合が高いことから**ピッタリなカテゴリー**です。

■ 自動車/バイク

⇒なかなか携帯で購入するイメージがつかない意外なカテゴリーですが、車体本体だけではなく**パーツ類の取引が多い**ようです。例えば高速道路1000円のため品薄となっているETC車載機などが現在は注目度が高い商品群となっています。

■ トレカ等ホビー系の商品

⇒街中のガチャガチャやトレーディングカードなどはなかなかコンプリートできないため、オークションを使って集めるユーザーが多いようです。**収集意欲の高い10代・20代のユーザーが多い**ので利用される頻度は高いカテゴリーとなっています。

【3】報酬発生のためのポイント

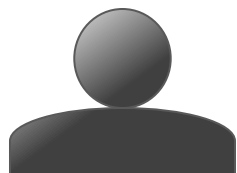
SEO対策キーワードが無限大に存在！

「モバオク」はオークションサイトという性質上、サイトに訪れる際にはユーザーのニーズが何らかの商品に興味を示している段階であり、その商品が市販では入手にくい・安く手に入れたいなどの願望を持ってサイトに訪問すると思います。

ですので、対象となる商品は何でも良く、無限大にキーワードが存在することとなります。

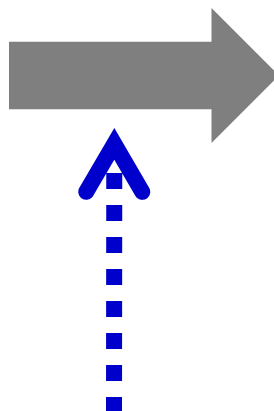
無限大に存在するということは**誰でも検索結果の1ページ目に表示される可能性が高い**ことを意味しておりまして、つまり、**誰にでも大きな報酬発生の期待が存在している**状況でございます。

例えば嵐のコンサートチケットの場合



■ユーザーの環境■

- ・嵐のコンサートに参加したい！
- ・チケットはすでに完売
- ・なかなか入手できない



オークション(モバオク)でチケットを探す！ (報酬発生の期待大！)

※こういったファン層やオタク層のユーザーは、かなりの金額を投資しても手に入れたいという欲が高いユーザーが多いので、「モバオク」の利用する割合も高まります

このユーザーとサイトの間に【嵐のチケット在庫あり!!オークションでGET!】というような形でアフィリエイトページがあると、ユーザーがサイトを訪問して報酬の発生期待度も高いです

【3】報酬発生のためのポイント

付録としてモバオクで展開中のカテゴリー名・ブランド名をまとめました

多彩なカテゴリー群をもっているサイトですので「モバオク」よりカテゴリー名と取り扱っているブランド名の全てのキーワードを頂きまして添付に付録としてエクセルのリストを設けております。付録のキーワードもサイト作成の際に活用頂ければ幸いです。

ほかに効果の高いと想定できるキーワード群

- ・ジャニーズ系のグループ名（コンサートチケット関連でいつでも人気です）
- ・株主優待券（特にANA・JALは格安で乗れるための手段として人気）
⇒http://www.mbok.jp/category/categ_600000024.html
- ・応募ハガキ（対象商品を買って応募券を集めるのが面倒くさいユーザーが大量購入します）
⇒http://www.mbok.jp/category/categ_600000089.html
- ・品薄の商品（例えば新型PS3が発売されると品薄になるかと思います）
- ・非売品の品物（プレミア感のある非売品アイテムはコアなユーザーの注目度が高いです）
⇒<http://www.mbok.jp/I?CODE=%82%A0&r=fc&q=%94%F1%94%84%95i&c=&qq=1>
- ・テーマパークのチケット（特にディズニーランド・USJの2大パークのチケットは需要があります）
⇒http://www.mbok.jp/category/categ_600000032.html